

SAP-Vertrags- und Kostenoptimierung

Dienstleistungsangebot

- **SAP-Einkaufsberatung**
Unterstützung in allen Beschaffungs- und Vertragsfragen rund um SAP-Lizenzen und Wartung (On-Premise und Cloud)
- **Wechsel von SAP ERP 6.0 zu SAP S/4HANA (Contract Conversion)**
Beratung beim Umstieg aus Lizenz- und Vertragsicht. "So gelingt der Wechsel zu geringen Kosten"
- **Indirekte Nutzung**
Analyse der SAP-Umgebung "aus Sicht der SAP" und Unterstützung bei vertragskonformer Regelung. "So verhandeln Sie richtig mit SAP"
- **Wartungskosten**
Optimierung und Reduzierung der SAP-Wartungskosten. "Heute die Kosten senken für die Investitionen von morgen"

Unsere spezielle Expertise

Kooperationspartner,

- ... die bereits sehr erfolgreich erhebliche Kostenreduzierungen für Kunden realisiert haben
- ... die Entscheider, Prozesse und Möglichkeiten bei SAP kennen
- ... mit langjähriger Erfahrung im Software-Vertrieb und mehreren Jahren im Sales Management der SAP

Vorgehensweise

- Kostenfreie Analyse des SAP-Vertragsbestandes für Lizenzen und Dienstleistungen
- Kostenfreies Benchmarking und Ermittlung des Optimierungspotenzials
- Vertragsoptimierung in Abstimmung mit dem Kunden

Ihr Vorteil

- Die Reduzierung Ihrer Gesamtkosten für SAP-Software
- Eine übersichtliche und transparente Vertragssituation mit SAP
- Langfristige Vertrags- und Kostensicherheit
- Faire, kalkulierbare und erfolgsabhängige Konditionen

Kontakt

Albrecht Öhring

Geschäftsführender Gesellschafter



+49 (0)151 22 987 534



a.oehring@oehring-kollegen.de



www.oehring-kollegen.de